

Vimmerby  
Sparbank



# Värdefull

Ett nyhetsbrev från Vimmerby Sparbank. Årgång 10 Nummer 1 2015



**De får kunderna  
att trivas i sin butik**

**Ny ljudbild på hockeyn**





# Vi hänger med i utvecklingen

Året har inletts med det lägsta ränteläge vi någonsin varit med om.

Nollräntan har övergått i minusränta. Hur den direkta påverkan på sparande och lån blir är inte direkt givet, då vi har ett ränteläge där det är svårt att sia om framtiden.

Därför kan varken jag eller någon annan idag svara på vad det här kommer att innebära för det ekonomiska klimatet och för Vimmerby Sparbank. Det är ett helt nytt läge som ingen har tidigare erfarenhet av.

Samtidigt är det spännande att konstatera att jag under min tid i bankvärlden nu varit med om svängningar av styrräntan från 500 procent (16/9-92) till minusprocent (12/2-15).

Vimmerby Sparbank satsar inför framtiden. Vi har ytterligare förstärkt vår rådgivning till våra kunder inom pension och sparande, dels genom att rekrytera Urban Skännestigh som privatrådgivare, dels att vår Carin Nilsson har utbildats till Diplomerad livförsäkringsrådgivare.

Vi står inför nya utmaningar med minusräntan och den ökade digitaliseringen, en utveckling som är en del av vår vardag. Vimmerby Sparbank är med i utvecklingen och vi står rustade för att möta dig som kund på bästa möjliga sätt.

*Carina Rydholm*

Carina Rydholm  
Vd Vimmerby Sparbank

"Att månadsspara är att ge dina drömmar en chans."

# Ny hos oss, men mycket erfaren bankman!

Urban Skännestigh är ny privatrådgivare, men han är en mycket erfaren bankman efter mer än 35 år i branschen och välkänd bland många i Vimmerby.

Urban tillför kompetens som kommer Vimmerby Sparbanks kunder till del.

– Jag är mycket lokal i min inställning och värnar om det lokala i vår bygd. Därför känns det extra roligt att få vara med i Vimmerby Sparbanks fortsatta utveckling, säger han.

– Bankens struktur med Sparbanksstiftelsen som majoritetsägare och att en del av vinsten går tillbaka till bygden, till kultur, föreningsliv och idrotten är unikt och tilltalar mig väldigt mycket. Ett lokalt ägande och en lokal styrelse gör också att beslut fattas nära kunderna.

Att vara privatrådgivare i ett ränteläge med i princip ingen sparränta alls tycker Urban är en spännande utmaning och försäkrar att banken ändå kan erbjuda kunderna bra lösningar.

– Det finns många bra alternativ på sparandemarknaden utan att behöva ta stor risk.



– Vi ska lägga resurser och vara bäst på det fysiska mötet med våra kunder, framhåller Urban Skännestigh.

Bankens roll som rådgivare blir ännu viktigare och varje kundmöte är unikt.

– Det fysiska mötet tror jag aldrig kommer att försvinna, kunder vill sitta ner och diskutera med sin bankman vid stora beslut. Där ska vi lägga resurser och vara bäst på det. När vi också får följa familjer under livscykelns har vi möjlighet att kunna ge goda råd i olika skeden av livet.

## Fler försäkringsrådgivare



Vimmerby Sparbank stärker nu sin position som försäkringsförmedlare med Carin Nilsson där Mikael Gunnarsson ingår sedan tidigare.

Carin Nilsson är nu diplomerad livförsäkringsförmedlare och har sedan årsskiftet en ny roll på banken.

Vimmerby Sparbank stärker positionen som försäkringsrådgivare genom att Mikael Gunnarsson får Carin Nilsson vid sin sida. Bland många kunder är Carin ett välkänt ansikte. Hon har under sina 26 år inom bank haft olika roller, men vill fortsätta utvecklas.

– När jag fick möjlighet att gå utbildningen att bli försäkringsrådgivare hade jag länge jobbat som rådgivare i banken. Att jag nu är diplomerad livförsäkringsförmedlare innebär att jag uppfyller alla krav

som Finansinspektionen ställer och ger mig rätt att förmedla livförsäkringar till privatpersoner och företagsledare, berättar Carin.

Pensioner och försäkringar är ett komplext område där många behöver rådgivning.

– Många upplever detta som svårt och krångligt. Vår roll är därför att hjälpa våra kunder på bästa sätt. Jag jobbar främst med egenföretagare och mindre aktieföretag. Som företagare gäller det att ha ett bra grundskydd som täcker in olycksfalls- och sjukförsäkring samt även pensioner.



Fastighetsbyrån täcker lokalt i Vimmerby och Hultsfreds kommuner genom fyra mäklare, från vänster Michaela Brock, Magnus Boberg, Björn Karlsson och Sören Andersson samt assistent Kristina Sonnerby.

# Läge att sälja sitt hus i Vimmerby

Funderar du på att sälja ditt hus kan det vara rätt tillfälle nu.

– Det är en förmånlig marknad för den som ska sälja hus i Vimmerby eftersom utbudet är lågt, säger Magnus Boberg, fastighetsmäklare på Fastighetsbyrån i Vimmerby.

Efterfrågan på bostadsmarknaden är stor i Vimmerby och närmaste kringområden.

Flaskhalsen är att tillgången på bostäder till salu länge har varit begränsad.

– Det är ett lågt utbud men vi ser en ökad efterfrågan på att byta bostäder.

## Kostnadsfri värdering

Fastighetsbyrån jobbar aktivt för att kartlägga bostadsmarknaden lokalt och träffar och informerar husägare.

– De som funderar på att sälja sin villa träffar vi gärna för att göra en värdering av fastigheten, säger Magnus Boberg. Det är helt förutsättningslöst och kostnadsfritt. Samtidigt ger vi råd och berättar om marknadsläget.

Han berättar att Fastighetsbyrån också har ett stort spekulantregister.

– Personer som söker hus kan lämna in vilka kriterier de har på bostaden de söker och får tips och en bra matchning utifrån sina önskemål.

## Starka lokalt

I Vimmerby har Fastighetsbyrån cirka 40 procent av försäljningen och i Hultsfred en marknadsandel på cirka 45 procent.

– Vi ser med tillförsikt på marknaden i såväl Vimmerby som Hultsfred och är rustade för att möta en framtida ökning och försäljning.

## Nära samarbete med banken

Vimmerby Sparbank och Fastighetsbyrån har ett nära samarbete.

– Det är en styrka att vi tillsammans kan hjälpa kunden hela vägen. Behöver en kund exempelvis lägga om sina lån bistår banken med en aktuell marknadsvärdering av bostaden. Om en husspekulant har frågor kring villkor och lånelöften tar vi hjälp av banken

och vi har verkligen ett givande utbyte av varandra, det gäller även samarbetet med Juristbyrån. Ibland behövs alla dessa tre kompetenser vid en fastighetsaffär, säger Magnus Boberg.

## Hur kommer Finansinspektionens förslag på obligatoriska amorteringskrav att påverka bostadsmarknaden lokalt?

– Jag tycker att man ska amortera på sitt bolån och ser positivt på amorteringskrav. Amortering av bolånet bidrar till en sundare bostadsmarknad och situation för den enskilda. Att det senaste förslaget innebär höjda krav på amortering är i sig heller inget negativt, tvärtom. På vår lokala marknad skulle det nya förslaget inte få någon nämnvärd effekt på bostadspriserna eller prisutvecklingen. Men vi ska komma ihåg att det är just ett förslag, delar ur förslaget kommer säkerligen att revideras innan det kommer till ett beslut, avslutar Magnus Boberg.

# Skapar kontakter med företagen

Frammis skapar kontakt mellan ungdomar som studerar i Vimmerby och det lokala näringslivet. Vårens arbetsmarknadsutställning arrangerades på Vimmerby gymnasium. Över 20 utställare från Vimmerbys näringsliv, utbildningar och UF-företag medverkade. Vimmerby Sparbank var ett av företagen som mötte ungdomarna.

– Det är viktigt att vi visar upp oss och vad bankjobb innebär för att locka unga till vår bransch i framtiden, säger Carolina Davidsson, rådgivare på Vimmerby Sparbank.

Samtidigt handlar det om att marknadsföra bankens tjänster.

– Ungdomar är duktiga på att snabbt hitta och upptäcka nya tjänster och generellt gäller det att ha enkla och smidiga lösningar för våra kunder.

Vi frågade några ungdomar på mässan om bankens roll.

– Banken hjälper mig på ett jättebra sätt



när jag ska föra över pengar och så vidare, säger Lisanne Stroetinga.

– Jag skulle kunna mig att jobba på bank, säger Christoffer Ekberg.

Mässans stora sponsorer var Sparbankstiftelsen, Fryshuset och Fabriken.

– Genom Frammis vill vi få unga att tänka till och nätverka. Att ha mässan i ungdomarnas egen miljö gör att de känner att företagen är här för deras skull, säger Daniel Nestor, projektledare.

## Tankar om mässan:

Adam Jacobsson och Christoffer Ekberg går Teknikprogrammet på Vimmerby gymnasium:

– Frammis är bra genom att ungdomar får möta näringslivet i Vimmerby. Vi får tips och samtidigt är det goodwill för företagen som medverkar.



Lisanne Stroetinga går Samhällsvetenskapliga programmet, inriktning media:

– Frammis är ett bra initiativ, jag har frågat om jobbopportuniteter och vi får även information om stipendier att söka.

Wilma Olofsson, Wilma Hjelm och Amanda Jones går i nian på Vimaraskolan:

– Mässan är bra för att få komma i kontakt och möta olika företag.







## Vimmerby Mini Z-racing

# Sveriges längsta Mini Z-racingbana

I Karlbergs tidigare lokaler har bilar fortfarande sin givna plats, men nu är det bilar i betydligt mindre format som far fram hos Vimmerby Mini Z-racing.

– Det är Sveriges längsta Mini Z-racingbana, berättar Fredrik Karlsson, som nu öppnar webbutik för att sälja bildelar och tillbehör för den här sporten.

Mini Z-racing är radiostyrda bilar i skala 1:27. Bilarna drivs av uppladdningsbara batterier, vilket främjar både miljön och ekonomin hos de som kör. En standardbil uppnår en hastighet på 30-40 km/tim medan de mest trimmade bilarna kan köra i 80-90 km/tim.

– Det kräver teknik och känsla att köra. Samtidigt är det en sport som alla åldrar kan hålla på med, säger Fredrik Karlsson, initiativtagare till föreningen i Vimmerby.

– Vi har visat upp oss på torget i Vimmerby, på bilfestivaler och marknadsför vår verksamhet på olika sätt.

Vi har träning på tisdagskvällar och hyr ut bilar så intresserade kan prova på.

Vimmerby Mini Z-racing arrangerar också tävlingar. I mars kördes Sverige Cup 2015 och nyligen Z-Open, en internationell tävling med deltagare från flera länder.

### Satsar på e-handel

Fredrik satsar helhjärtat på Mini Z-racing och öppnar nu även webbutik.

– Jag började sälja artiklar inom klubben, men startar en e-handelsbutik för att få en helhetslösning.

Han säljer olika trimdelar till bilar, däck, reservdelar, batterier och laddare, karosser och handkontroller.

– Jag kommer även att sälja flera unika produkter som inte går att köpa någon annanstans.

### Smidig lösning

Genom att sporten är global räknar Fredrik med att nå ut till kunder i hela världen och har goda förutsättningar att lyckas med det.

– Jag kommer att vara återförsäljare för PN Racing i USA, som är störst i världen på Mini-Z, men är också återförsäljare för fler varumärken än så.

Du har tagit hjälp av Vimmerby Sparbank för att starta e-handel, varför det?

– Jag är kund i banken sedan tidigare och Vimmerby Sparbank har ett komplett e-handelspaket med en smidig lösning för webbutik och betaltjänster. Jag tror mycket på e-handel och det ska bli kul att komma igång på allvar, säger Fredrik som till vardags jobbar på Vimmerby Interiör.

Se även: [www.minizlove.com](http://www.minizlove.com)



Fredrik Karlsson, är initiativtagare till föreningen i Vimmerby. Han har också tagit hjälp av Vimmerby Sparbank för att öppna en egen webbutik. Fredrik säljer bildelar och tillbehör för den här bilsporten.

## Komplett e-handelspaket för egen webbutik

För att kunna starta webbutik och få en säker och smidig lösning erbjuder Vimmerby Sparbank ett komplett e-handelspaket.

Tjänsten är ett samarbete mellan Vimmerby Sparbank, Swedbank, PayEx och Nordisk e-handel.

– Genom ett enda avtal får kunden en väl fungerande webbutik med de vanligaste och säkra betalsätten: kortbetalning, direktbetalning eller faktura, berättar Gunilla Karlsson på kundstöd företaget.

För att lyckas med e-handel är det viktigt att kunden känner sig trygg, att det är enkelt och säkert att betala och smidigt att handla i butiken. Faktorer som är väl genomtänkta i Vimmerby Sparbanks e-handelspaket.

– E-handel kan också vara ett bra komplement till en fysisk butik genom att nå en ännu större kundkrets, utanför sitt geografiska närområde, säger Gunilla Karlsson.

Vill du veta mer kontakta bankens företagsrådgivare/kundstöd.







"En bra service är att vi kan hyra kortterminal när vi har försäljning i samband med författarbesök på Astrid Lindgrens Näs och på biblioteket."

Vimmerby Bokhandel är en traditionell bokhandel och har även ett brett pappersortiment, vilket innebär det mesta från roliga presenter för barnkalaset till saker för kontoret. För ett år sedan välkomnade Tove Karlstedt och Annicha Gustafsson kunder till sin nya butik.

## Vilket lyft för Vimmerby Bokhandel!

Vimmerby Bokhandel går mot strömmen. Tove och Annicha har utökat sin bokhandel både till ytan och i sortimentet och samtidigt skapat en mycket trivsamt butiksmiljö. Trots konkurrens från e-handel är bokförsäljningen i Vimmerby fortsatt mycket god.

Tove Karlstedt och Annicha Gustafsson driver tillsammans Vimmerby Bokhandel sedan 2009. När de fick erbjudandet att överta butiken var det ingen tvekan.

– Vår grundtanke var att det skulle vara vår bokhandel, säger de. När avtalet med Bokia löpte ut gick vi med i JB-Gruppen. Det är den mest fria kedjan där vi kan välja att vara med på olika aktiviteter. Vi styr oss själva, vilket gör varje butik i kedjan unik.

– Vi känner också att det är viktigt att vara unik i Vimmerby. Här har vi en extrasäsong tack vare Astrid Lindgren och turismen under sommaren. Dessutom är skolstarten, julhandeln och bokrean säsongstoppar.

### Unikt och lokalt samarbete

Tove och Annicha säger att halva nöjet är att drömma lite och plocka ut godbitar som de tar in i butiken. Våren 2014 tog de nästa stora steg och välkomnade kunderna till en mycket speciell bokhandelsmiljö.

– Vi har fått göra vår nya butik precis så som vi ville ha den och lyckades tack vare stort engagemang från lokala företag. Vimmerby Interiör och Polyform har platsbyggt all inredning unikt för vår butik. Vi har också en stor

myshörna för barn. Alla skyltar, våra tröjor och bärkassar levererar också lokala företag.

– Vimmerby Sparbank trodde också på oss, både när vi övertog butiken och när vi ville utöka och satsa i ny lokal. Kontakterna med banken har hela tiden varit väldigt bra, säger Tove och Annicha.

I relationen med banken framhåller de även vikten av att kontanthanteringen fungerar.

– Det är betydelsefullt att banken också är lättillgänglig. En bra service är även att vi kan hyra kortterminal när vi har försäljning i samband med författarbesök på Astrid Lindgrens Näs och på biblioteket.

Hur lyckas ni klara konkurrensen gentemot näthandeln?

– Vi har bra personal med ett stort kunskaps- och hög service. Vi pratar för böckerna, ger tips och råd och slår in allting gratis. Vi tror det finns plats för både fysiska butiker och internetbutiker, vi har lite olika funktioner, svarar Annicha och Tove.

Själva använder de sin hemsida för att bland annat ge boktips och informerar om bokcirkeln Läslustan och författarbesök med mera.

"Vi har fått göra vår nya butik precis så som vi ville ha den."

Även branschen imponeras över utvecklingen för Vimmerby Bokhandel.

– Vi hoppas att vi kan vara en inspirationskälla till andra bokhandlare att våga satsa på sin butik. Vår nya butik är en nytändning för både oss personal och kunder. En styrka är att vi har så bra personal och är ett jättebra gäng, som har roligt på jobbet. Det skapar en positiv atmosfär och bidrar till att kunderna trivs hos oss.

Se även: [www.vimmerbybokhandel.se](http://www.vimmerbybokhandel.se)

Anders Leufvén,  
företagsrådgivare,  
Vimmerby Sparbank:



– Det är roligt att Vimmerby Bokhandel satsar på en helt unik butik och att de uppskattar den höga servicenivå vi valt att hålla med kontanthandling och extra kortterminal vid event. Vi ska vara lättillgängliga för våra kunder.

Vill du veta mer om olika betalningslösningar, Swish för Företag & Föreningar, Babs Micro, nya terminaler från Onslip och Babs Paylink kontakta bankens företagsrådgivare.



# Ny ljudanläggning till ishallen

Foto: Ingela Koponen



Kommunens största publiksport hade möjligen högtalare och undermåligt ljud i ishallen. Med ungdoms-, junior- och A-lagsmatcher varje helg är föreningen beroende av en fungerande ljudanläggning. Med 60 000 kronor i stöd av Sparbanksstiftelsen Vimmerby fick man grundplåten till ett nytt högtalarsystem.

Är du en av dem som brukar gå på hockey i Vimmerby så har du säkert lagt märke till förbättringen av ljudet på senare tid.

– Den gamla ljudanläggningen nådde inte ut till alla platser i hallen, ljudkvaliteten var dålig och det försämrade upplevelsen för alla åskådare och aktiva. Vi fick många klagomål och vi var ständigt oroliga för att den skulle

krascha helt. Det går inte att genomföra en match utan speakerljud, berättar eventansvariga Anita Westerback i Vimmerby Hockey.

Hockeyn är Vimmerbys största publiksport med i snitt 900 personer på A-lagets tjugo hemmamatcher den gångna säsongen. Till det kommer ungdoms- och juniormatcherna som också drar många supportrar, föräldrar

och övrig publik. Och en gång om året fyller studenternas dansuppvissning hallen. I år kommer även publiken på kortsidorna kunna höra dansmusiken!

Föreningen lät göra en analys och tog in offert på nya högtalare, förstärkare och slutsteg. Den landade på 114 000 kronor.

– Ekonomin i föreningen var och är mycket ansträngd och vi hade inga pengar för att investera i en ljudanläggning själva. Då sökte vi och fick bidrag av Sparbanksstiftelsen Vimmerby. Det innebar en enorm hjälp och bidrog till att kommunen var beredd att hjälpa oss med resterande del, förklarar Anita.

En som också är glad över anläggningen är Marcus Samuelsson, som sitter i styrelsen för Vimmerby Hockey:

– Vi är väldigt tacksamma för stödet och vill rikta ett stort tack till Sparbanksstiftelsen Vimmerby. En fungerande ljudanläggning är avgörande i en publiksport som hockeyn.

**”Det går inte att genomföra en match utan speakerljud.”**







Foto: Nils-Erik Pettersson

# Unika träfigurer träder fram

Agne Lindblad var jämgammal med Astrid Lindgren. Hon föddes 1907, han 1908 i Pelarne socken. Båda var barn i lantbrukarfamiljer. Astrid Lindgren gav liv åt bygdens folk och miljöer i sina sagor och Agne Lindblad skulpterade skickligt träfigurer med mycket karaktär och uttryck.

– Agne Lindblad var en mycket skicklig träsnidare och konstnär. Det sätt som han har fångat ansiktsuttryck och karaktärer på gör varje figur intressant. Samtidigt är figurerna en spännande dokumentation av livet på landet i början av 1900-talet, menar Gertove Gustafsson, f.d. föreståndare på Muséet Näktergalen och numera konstnär på heltid.

Agne drabbades av lunginflammation under våren 1939 och dog endast 31 år gammal. Hans familj skänkte senare en samling på cirka 150 figurer till hembygdsföreningen i Södra Vi. Den förvarades fram tills nyligen hopträngd i en liten lokal vid kyrkan.

– Vi kunde inte göra figurerna rättvisa, lokalen var trång och allt annat än ändamålsenligt och vi kunde helt enkelt inte visa den

fina samlingen, berättar Ingmar Eklund från hembygdssföreningen.

Ett beslut om att flytta samlingen till paviljongen i Brunnsparken togs, men det krävdes investeringar i säkerhet, handikappanpassning, montrar, belysning m.m. som behövs i ett modernt museum. Föreningen beviljades bl.a. 50 000 kronor av Sparbanksstiftelsen Vimmerby samt en summa från Tillväxtverkets destinationspengar. Till det ska läggas åtskilliga timmar ideellt arbete.

– Vi vet att det finns ett stort intresse av att se samlingen och vi kommer även att satsa på marknadsföring till bussbolag och andra turistaktörer, berättar Ingmar.

– Det är en väldigt fin samling där man kan följa konstnärens utveckling och hur han blir allt friare och mer grovhuggen i sitt konstnärskap med åren. Hans figurer känns så äkta och det är ett fascinerande öde vi får ta del av i utställningen. Föreningen har gjort ett kanonjobb som låter oss ta del av och ger rättvisa åt Agne Lindblads storhet, säger Gertove Gustafsson.

Utställningen öppnar för allmänheten den 9 maj.

## Fler som fått bidrag

### Aktiv Ungdom

Aktiv Ungdom fick bidrag för att utbilda sina ungdomsledare.

”Vi vill se välutbildade ungdomsledare som tar hand om barnen i våra dansklasser. Utbildningen är otroligt utvecklande både tekniskt och pedagogiskt”, skriver de i sin ansökan till Sparbanksstiftelsen Vimmerby. Bidraget på 15 000 kronor innefattade även ljud och teknik för vårterminens avslutande dansshow 2014.

### Seniormässan

Samverkansgruppen Seniorskraft fick bidrag för att anordna sin andra Seniormässa i november 2014.

”Mässan vill förmedla en positiv bild på livet och fritiden, vad man kan använda den till och göra för att må bra. Vi vill visa på några av de möjligheter som redan finns och på vägar att skapa helt nya”, skriver de i sin ansökan. Seniormässan beviljades 25 000 kronor för att kunna genomföra arrangementet som bland annat bjöd på en humoristisk föreläsning av Ewa Persson under temat ”Det är inte tiden som går fort utan livet – Livet, kärleken och pengarna”.

### Vimmerby Ungdomsråd

I samband med skolavslutningen 2014 fick Vimmerby Ungdomsråd 7 500 kronor för att genomföra ett drogfritt event för ungdomar i Källängsparken.

”Genom att ge dem något intressant (att göra) hoppas vi kunna minska antalet unga som brukar alkohol i samband med skolavslutningen”, var deras mål med projektet.

### Vimmerby Innebandyklubb

Fick 17 500 kronor i bidrag till skyddsglasögon så att alla ungdomar kan använda innebandyglasögon på träning och match.

Övriga bidragstagare hittar du på [www.sparbanksstiftelsenimmerby.se](http://www.sparbanksstiftelsenimmerby.se)



Foto: Nils-Erik Pettersson



## Våra direktnummer

### VD

Carina Rydholm 795 02

### Kontorschef

Gunnel Olsson Örbäck 795 03

Privatrådgivare hjälper dig med mer komplexa frågor kring din ekonomi.

Ann-Chatrine Blidfors 795 16

Pär Gustafsson 795 21

Helena Ingström 795 15

Marita Johansson 795 20

Urban Skännestigh 795 23

Rådgivare hjälper dig med alla frågor gällande vardagsekonomi och banktjänster.

Carolina Davidsson 795 11

Jutta Bieberbach 795 10

Anita Böris 795 13

Torben Svensson 795 42

### Rådgivare bolån

Annika Åstrandh 795 14

Marie Hjelte 795 18

Företagsrådgivare hjälper företag med finansiell rådgivning.

Ulf Karlsson 795 19

Marianne Gunnarsson 795 08

Anders Leufvén 795 22

Kundstöd Företag hjälper företagen med vardagliga banktjänster

Gunilla Karlsson 795 06

### Pension och placering

Mikael Gunnarsson 795 17

Carin Nilsson 795 41

### Marknad och Säkerhetssamordnare

Britt-Marie Josefsson

070-645 30 46

## Våra öppettider

Måndagar och Torsdagar  
kl. 10.00–17.30.

Tisdagar, Onsdagar och Fredagar  
kl. 10.00–15.00

### Vimmerby Sparbank

Box 103, 598 22 VIMMERBY  
Besöksadress - Sevedegatan 37  
Tel: 0492-795 00 Fax: 0492-795 49

### Internet & e-post

www.vimmerbysparbank.se  
info@vimmerbysparbank.se



# Snart får vi nya sedlar och mynt

De nya 20-, 50-, 200- och 1 000-kronorssedlar-na introduceras i oktober i år.

I oktober 2016 kommer nya 100- och 500-kronorssedlar samt tre nya mynt: en 1-krona, en 2-krona och en 5-krona.

För första gången i svensk modern historia byts alla sedlar och mynt ut, förutom 10-kronan. Senast Sverige fick en ny sedelserie var för 30 år sedan. Genom sedelbytet får sedlarna nya säkerhetsdetaljer som ger ett bättre skydd mot sedelförfälskning.

Riksbankens beslutat att förnya alla sedlar och mynt innebär även att sedlarna blir mindre, mynten lättare och det blir en mindre upplaga än tidigare. Mängden sedlar och mynt minskar i samhället i takt med att allt fler använder "digitala pengar".

Vimmerby Sparbank värnar om en fungerande kontanthantering för bankens kunder.

– Styrelsen för Vimmerby Sparbank har slagit fast att så länge som vi har sedlar och mynt som betalningsmedel ska Vimmerby Sparbank hantera kontanter, säger Gunnel Olsson-Örbäck, kontorschef.

## Praktikant med gedigen bakgrund

Majed Saad, 32, är praktikant på Vimmerby Sparbank. Han kommer från Beirut, där han studerat marknadskunskap, finansiering och bank. Har jobbat fem år som sjukhusekonom och även på bank. Efter kompletterande studier i Sverige erhöill han sin examen i nationalekonomi.

Hur hamnade du i Vimmerby?

– Min tjej är född här, vi träffades när hon turistade i Beirut och bestämde oss för att bosätta oss i Vimmerby. Vi gifte oss 2010 och har en liten son.

Majed lärde sig snabbt svenska genom SFI och talar även arabiska, engelska och franska.



Nuvarande 20-, 50- och 1 000-kronorssedlar blir ogiltiga efter den 30 juni 2016. Den 30 juni 2017 blir även dagens 100- och 500-kronorssedlar samt alla mynt, utom 10-kronan, ogiltiga.

– Har man gamla sedlar och mynt så kan våra kunder sätta in dem på ett konto, däremot går det inte att växla till de nya sedlarna, säger Gunnel Olsson-Örbäck.



– Majed tillför banken kompetens som gör att vi kan möta kunder med olika bakgrund på ett annat sätt, säger Gunnel Olsson-Örbäck. Som lokal bank tar vi även ett samhällsengagemang genom att låta Majed praktisera hos oss.



Vad tycker du om Vimmerby Sparbank?

– Det är ett drömjobb att få jobba på den lokala banken, säger Majed.

## Frågor du inte fått tidigare

För att förhindra penningtvätt och finansiering av terrorism är banker skyldiga att ha god kännedom om både sina nya och gamla kunder under affärsförbindelsen.

– Detta låter förfärligt men har dessvärre blivit ett faktum utifrån hur vår omvärld har utvecklats. Du som kund kommer att märka det här genom att vi nu kommer att ställa några frågor som du inte fått tidigare, säger Gunnel Olsson Örbäck, kontorschef.

– Vi har ett regelverk att följa och vi kommer att behöva din hjälp för att kunna efterleva denna skyldighet, säger Britt-Marie Josefsson, marknad och säkerhetssamordnare på Vimmerby Sparbank. Det kommer att ske antingen när du är inne på banken eller genom att vi kon-

taktar dig som kund på annat sätt, och detta gäller oavsett om man varit kund i banken länge eller är ny kund.

Regelverket är detsamma för både privatkunder och företagskunder.

– Vi måste ställa frågor när kunder vill öppna ett nytt konto, göra en inbetalning eller annan transaktion och måste begära att kunden visar giltig id-handling. Detta blir ännu viktigare i samband med sedelbytet som sker inom kort, säger Britt-Marie Josefsson.

Den svenska lagen grundar sig på EU:s penningtvättsdirektiv, som ställer höga krav på att banker har god kunskap om sina samtliga kunder och deras bankaffärer, och det har i stort sett i hela världen införts regler med syftet att förhindra att banker utnyttjas för penningtvätt.