

Vimmerby  
Sparbank



# Värdefull

Ett nyhetsbrev från Vimmerby Sparbank. Årgång 8 Nummer 2 2013

Bytte bank  
Ansgarius Svensson AB  
värderar engagemang

Skippa kortet  
Nu kan du betala med  
mobilen i Vimmerby

Eva Kristina Hammarskjöld

## Bevarar kulturen

BARA ATT BÖRJA SÄLJA

Banken erbjuder  
färdig e-butik







Foto: Pierre Klasson

# Nu kan du betala med mobilen i Vimmerby



Roger Johnsson på Tempo, som är först ut med Bart-lösningen, är nöjd med den. Torben Svensson på Vimmerby Sparbank använder ofta Bart för att betala.

## Ständig utveckling

Vi jobbar ständigt med frågor om hur vi ska kunna utvecklas och anpassa oss och våra tjänster till morgondagens kundbehov.

En tydlig trend är att vi får allt fler kanaler där vi möter kunden, t.ex. internetbanken, telefonbanken, mobilbanken. Jag tror att det viktigaste är att vi finns där när kunden behöver kvalificerad rådgivning. Bankkunderna ställer idag allt högre krav på sin bank när det gäller råd och service. Det personliga mötet är alltid betydelsefullt. Vi kan aldrig slå oss till ro utifrån att vi är en lokal bank, utan vi måste kontinuerligt utveckla vår kompetens och vårt utbud av säkra och korrekta tjänster för att fortsatt kunna vara den bank som kunderna behöver. Hänga med, helt enkelt.

Vi har kvar kontanthantering för våra kunder som har sina samlade bankaffärer hos oss. Kanske något att väga in när du väljer bank?

En annan viktig aspekt att väga in är att vi är en lokal bank som fattar våra egna beslut och där delar av vinsten går tillbaka till bygden genom vår huvudägare Sparbanksstiftelsen Vimmerby.

Trevlig läsning!

*Carina Rydholm*

Carina Rydholm  
VD Vimmerby Sparbank

*PS Att månadsspara är att ge dina drömmar en chans. DS*

Strunta i plånboken och lämna betalkortet hemma. Allt du behöver ha med dig är mobilen. Bart-appen gör det möjligt för dig som har en smart-phone att betala i butiker med telefonen. I Vimmerby är det Tempo som är först ut med tjänsten.

Du får samma förmåner, skydd och försäkringar som när du betalar med kort. Dina betalningar syns direkt i appen och de finns med på kontoutdraget eller kortfakturan som du får från banken. Du betalar inget extra för att använda Bart, men viss kost-

nad för datatrafik från din mobiloperatör kan tillkomma.

Än så länge fungerar Bart i Axfood-kedjans butiker, d.v.s. Hemköp, Willys, Willys Hemma och PrisXtrabutikerna. Du hittar mer information om hur du skaffar Bart på [www.vimmerbysparbank.se](http://www.vimmerbysparbank.se). På [www.bart.se](http://www.bart.se) finns en kort film som visar hur det fungerar.

Swish är ett annat enkelt system att betala med mobilen som fungerar mellan privatpersoner. Du kan skicka och ta emot pengar via mobilnumret. Mer information finns på vår hemsida.



## Nyhet! Se dina kortköp och e-fakturor i mobilen och på "paddan"

Nu har det kommit ännu bättre funktioner i Mobilbanken. Du kan se dina kortköp på ditt betal- och kreditkort och inkomna e-fakturor direkt i Mobilbanken på din smartphone eller ipad. Det blir ännu lättare att hålla koll på din ekonomi. Du kan också se aktuell köp- kreditgräns, utnyttjad kredit, skyddat och tillgängligt belopp.





Emma Widerström från Fastighetsbyrån tillsammans med bankens privatrådgivare Helena Ingström, Pär Gustafsson, Ann-Chatrine Blidfors och Marita Johansson.

# Träffa privatrådgivaren och mäklaren samtidigt

Om du går i tankar kring att köpa eller sälja ett hus så har du säkert många frågor både till din privatrådgivare på banken och till mäklaren. Tänk så smidigt att få träffa båda samtidigt.

Vimmerby Sparbank har ett tätt samarbete med Fastighetsbyrån, som finns i bottenplan i samma byggnad. Samarbetet underlättar för dig som ska sälja eller köpa en fastighet. Du får på ett smidigt sätt tillgång till vår samlade kompetens. Nu utvecklar vi servicen till dig ytterligare och erbjuder gemensamma möten med oss. Vi bildar ett team med privatrådgivaren, fastighetsmäklaren och du själv. Du kan ställa alla frågor på en och samma gång och vi resonerar om dem ur alla intressanta aspekter som kan förekomma.

– Idén växte fram när jag hade en kund som skulle sälja en fastighet och vi resonerade om frågor kring ekonomi

som också krävde svar av mäklaren. Vi träffades tillsammans och det föll så väl ut att vi alla kände att så här borde vi arbeta i fortsättningen, berättar privatrådgivaren Marita Johansson.

## Åt samma håll

Risken för missförstånd och oro minskar när vi är samlade samtidigt och man inte behöver återge vad den ena parten har sagt.

– Alla jobbar åt samma håll för kundens bästa och jag tror att kunden känner sig tryggare med den här modellen eftersom det är så mycket att tänka på när det gäller fastighetsaffärer, menar Emma Widerström på Fastighetsbyrån.

## Planera i god tid

Du kan boka ett möte även om du ännu bara har funderingar på att köpa eller sälja en fastighet. Det är bättre att vara förberedd så att man slipper fatta förhastade beslut i ett stressat läge.



Emma Widerström, Kristina Sonnerby från Fastighetsbyrån och Annika Åstrandh från Vimmerby Sparbank i gemensam monter på Villamässan i Vimmerby.

– Det är viktigt att i god tid planera både inför försäljning och köp så att man hinner fundera i lugn och ro över vad det innebär och ställa alla de frågor man har. För den som ska sälja erbjuder vi kostnadsfritt ett stegetförepaket där det ingår en hel rad tjänster som förbereder det praktiska till den dagen du är redo att gå vidare och sälja, berättar Emma.



# Ansgarius Svensson AB bytte bank

## Engagemang och profffsighet avgjorde

Sågverket Ansgarius Svensson i Södra Vi sökte efter en bank som visade intresse för deras verksamhet och som trodde på dem och deras möjligheter att utvecklas. De ville ha hög kompetens, bra villkor och ett positivt engagemang. Därför bytte de till Vimmerby Sparbank förra året.

Ansgarius Svensson är nischat på mycket hög kvalitet. För att en stock ska få komma in i sågverket måste den vara rak och fin, i stort sett kvistren, hartsrik med täta årsringar. Det är oftast bara den nedre delen av ett träd som klarar det, den så kallade rotstocken. Det blir ett unikt kvalitetsvirke med lång hållbarhet som säljs till finisnickerier, fönster- och möbelsnickerare med flera. Största marknaderna är Tyskland dit 70 procent exporteras, Italien, Danmark och Sverige. Är du skogsägare som har fin tallskog som skall avverkas kan det vara lönsamt att låta mäta ut de bästa stockarna till Ansgarius Svensson. De samarbetar med de flesta större skogsbolagen.

### Nya ägare

2012 genomfördes ett generationsskifte och sågverket ägs nu i huvudsak av systrarna Anna-Carin Rinaldo och Kristina Rinaldo Blom, som också driver företaget tillsammans med sina män Jan Praznik och Johan Blom. Även familjernas ungdomar är engagerade i olika grad i företaget.

– Det är roligt och en förmån för oss att få möjligheten och förtroendet att ta över det unika företag som pappa har byggt upp, berättar Anna-Carin.

– Vi satsar på att öka produktionen och försäljningen främst på den svens-



### Ansgarius Svensson

- Stig Ansgarius Svensson grundade sågverket 1962 och Leif Rinaldo köpte företaget 1973.
- 2012 överlät Leif majoriteten av ägandet till döttrarna Anna-Carin och Kristina.
- 14 personer är anställda, varav 11 i produktionen
- Råvaran är rotstockar av tall, gran eller lärk av högsta kvalitet från Småland, Östergötland, Värmland, Bergslagen och Norge.

Jan Praznik, Kristina Rinaldo Blom, Anna-Carin Rinaldo och Johan Blom leder sågverket Ansgarius Svensson.

ka marknaden där vi tar mindre valutarisker. Produkterna är efterfrågade och vi har mött en bra respons från marknaden. Vi ökar nu inköpen av timmer och har målet inställt på att såga 15 000 m<sup>3</sup> i framtiden. Idag ligger

vi på 10 000 m<sup>3</sup>. Att vår största konkurrent la ned sin verksamhet förra året gynnar oss också förstås.

### Bytte bank

I samband med generationsskiftet ville man se över bank- och försäkringsavtalen och gick då ut med en offertförfrågan till ett antal olika banker.

– Vi ville ha en bank som trodde på oss och Vimmerby Sparbank var det klart mest positiva alternativet och som hade de absolut bästa villkoren. Det känns att de är intresserade av vår verksamhet och vi har en mycket bra relation till vår nya bank, säger Anna-Carin.

– De är proffsiga, kunniga och har kompetens även inom pensions- och försäkringsfrågor. Vi har successivt flyttat över både företagets och alla våra privata bankaffärer till Vimmerby Sparbank och det är en stor och positiv skillnad.







Det var stort intresse när Gillis Hedlund från Nordisk e-handel besökte Vimmerby Sparbank för att berätta om e-handel och hur bankens webbutik fungerar.

## STORT INTRESSE

# Banken erbjuder färdig e-butik – bara att börja sälja

E-handel kan vara ett bra komplement för handeln i Vimmerby som har en stor genomströmning av turister. De går på upptäcktsfärd i butikerna under sina besök i staden och kan sedan handla på nätet hemifrån. Men trenden är också att näthandeln från den lokala butiken ökar, att Vimmerbybor och andra handlar lokalt – fast på nätet.

Vimmerby Sparbank erbjuder ett komplett e-handelspaket i samarbete med Swedbank, Pay-Ex och Nordisk e-handel. Med ett enda avtal får du tillgång till en komplett och väl fungerande webbutik med de tre vanligaste och säkra betalalternativen kortbetalning, direktbetalning eller faktura. Du kan anpassa butiken till smartphones och koppla den till sociala medier. Det finns paketslösningar i olika nivåer, du väljer den som passar dig bäst. Enklare har det aldrig varit att starta en webbutik och intresset var mycket stort när Gillis Hedlund från Nordisk e-handel besökte Vimmerby Sparbank för att berätta om e-handel i allmänhet och hur bankens webbutiks erbjudande fungerar:

### Enkelt och säkert

– Butiken är anpassad för detaljhandel och tjänsteföretag som främst säljer till privatpersoner. Cirka 1000 företag runt om i landet använder redan systemet, så det är väl testat och etablerat. Undersökningar visar att de viktigaste faktorerna för att lyckas med e-handel är att kunden känner trygghet, att det är enkelt och säkert att betala, att det är enkelt att handla och navigera i butiken. Allt detta uppfyller våra standardutföranden. Som handlare behöver du inte fundera över dessa saker.

Det är bara att börja lägga upp produkter, produktbeskrivningar, priser och börja sälja.

### Även lokalt

E-butiken kan vara ett komplement till din fysiska butik, eller din enda verksamhet. Fördelen med e-butiken är förstås att du når kunder utanför ditt geografiska närområde. Du breddar din potentiella kundkrets.

Men på senare år ser vi en ny, intressant trend. E-handeln har allt mer börjat handla om kundvård och att öka servicen till befintliga kunder. Det gäller exempelvis prenumerationstjänster av olika varor som gör att de dagliga inköpen kan förenklas och livet mer praktiskt. Du kanske köper varan på nätet och svänger förbi butiken och hämtar upp den, eller prenumererar på hundfoder som levereras hem till dörren från din lokala butik. Din fysiska butik blir skyltfönstret, sedan beställer köparen från din webbutik när han/hon har funderat och kanske resonerat med sin partner.

### Vad kostar det?

Pris från knappa tusenlappen per månad. Vill du veta mer, kontakta bankens företagsrådgivare.



Gillis Hedlund, Nordisk e-handel.

## Vad tyckte deltagarna?

**Fråga 1: Vad gav föreläsningen?**

**Fråga 2: Planerar du att öppna en e-butik?**

**Ingrid Johnson, Husqvarna-butiken**

**1:** Det är jättebra att banken erbjuder sådan här information för det har jag eftersökt. Jag hade kanske velat ha lite mindre om det övergripande och mer om det konkreta, men på det hela taget var det bra.

**2:** Ja, jag har blivit grossist för ett trådföretag från Tyskland och en webbutik är ett bra sätt att nå ut till både butiker och privatpersoner.



**Jan Edvardsson, Hammargrens Ur & Optik AB**

**1:** Det var väldigt bra med en kunnig föreläsare som åskådliggjorde informationen på tydligt sätt. För mig var det en hel del nytt och lärorikt.

**2:** Kanske vad det lider som komplement till den fysiska butiken och som service åt kunder som gör sin synundersökning här men som bor på annan ort. Det som attraherar med den här modellen är att betallösningarna är klara från början. Det är det jag har mest frågor kring själv. Linser har sålts på nätet länge och 50% av alla linser säljs idag på nätet, så det är en stor marknad. Glasögon måste tillpassas så det är lite svårare men det förekommer i mindre volymer.



**Bengt Jonsson, KBJ Möbler**

**1:** Den gav en bra inblick i e-handeln. Det är en intressant och växande marknad. Föreläsaren var bra.

**2:** Funderar gör jag väl men det är flera bitar som först måste falla på plats, bl.a. ska leveranserna fungera utan skador och det ska generera något tillbaka. Visst märks det att många yngre handlar på nätet. Framförallt är belysning något som vi skulle kunna sälja på det sättet. På sikt blir det nog någon e-försäljning från oss.



# En riktig kultur-skatt

Högt uppsatta medlemmar av släkten Hammarskjöld, torpare från Tuna Gård och andra personer som präglat bygden. Alla har de fått berätta sin historia under de 40 år som Eva Kristina Hammarskjöld på Tuna Gård har stått bakom kameran och mikrofonen.

Nu digitaliseras kulturskatten med filmerna och ljudbanden.

Det började på 70-talet när Eva Kristina Hammarskjöld började filma arbetet på den Hammarskjöldska släktgården Tuna Gård, som då hade ett 20-tal anställda.

– Jag hade en super-8-kamera och filmade jordbruksarbetet från sådd till höst, och visade filmen på skördefesten som vi hade för de anställda varje år.

Intresset för att dokumentera växte, och hon gjorde många intervjuer med såväl äldre släktingar som äldre personer i trakten.

– Alla människor är ju intressanta på sitt sätt, och när personen har gått bort blir det ju ännu viktigare med sådana här filmer och ljudband. En del av barnen till dem som jag har intervjuat har fått reda på nya saker om sina föräldrar som de inte hade en aning om innan, säger Eva Kristina Hammarskjöld.

Intresset ledde till att Eva Kristina hade ett väldigt stort material med filmer och ljudband i gamla format, som var tvungna att digitaliseras för att inte bli förstörda. Men det kostade pengar. Hammarskjöldska Stiftelsen Tuna för historisk forskning fick därför bidrag från Sparbankstiftelsen Vimmerby och Lönneberga-

"Alla människor är ju intressanta på sitt sätt, och när personen har gått bort blir det ju ännu viktigare med sådana här filmer och ljudband."

Tuna-Vena Sparbank för digitaliseringen.

– Jag hade inte kunnat göra det utan bidragen.

De har verkligen gjort något för bygden och släkten. Det här är en riktig kulturskatt, säger Eva Kristina Hammarskjöld.

Flera av hennes äldre släktingar som intervjuades var högt uppsatta i samhället, så filmerna och ljudbanden ger många spännande historier om svensk politik, men även filmerna från vardagen på en gård är intressanta tidsdokument.

– När man ser filmerna på gamla jordbruksmaskiner och hemmafruarna från trakten som tjänade extra på att plocka potatis för

hand så tänker man "vilken utveckling det har skett!".

Hon har lagt ner mycket arbete på att rensa bland ljudbanden och de gamla filmerna för att ta fram det som ska sparas och för att det ska gå att hitta i materialet.

– Det har varit ett hästjobb som har tagit flera år.

Men det är inget som avskräcker Eva Kristina från att fortsätta med sina intervjuer.

– Jag filmar än. Skillnaden är bara att nu är de jag filmar i min egen ålder, säger hon och skrattar.

Materialet används främst till forskning, men även privatpersoner kan göra en förfrågan om att få titta på det om de vill.

► **DÄRFÖR FICK DE BIDRAG:** Stiftelsen ser positivt på aktiviteter som förenar lokala och nationella intressen.



## Hej Michael Karlsson!

Ny styrelseledamot i Sparbankstiftelsen Vimmerby.

**Vad arbetar du med?**

– Jag är annonskonsulent på Vimmerby Tidning. Sedan sitter jag även med i styrelsen för Vimmerby handel och hjälper till med en del aktiviteter där.

## Vilka är dina intressen?

– Idrott i alla dess former! Främst fotboll, men jag gillar i stort sett all sport. Jag spelade fotboll själv i många år, men nu blir det mest att jag följer sonens matcher. Jag har även varit tränare för min dotters fotbollslag.

## Vilka är stiftelsens viktigaste uppgifter, som du ser det?

– För det första att vara en aktiv ägare till Vimmerby sparbank, så att

vi kan behålla en lokalt ägd bank. Det andra är att få möjlighet att ge stöd till olika projekt i bygden inom de olika grenarna kultur, näringsliv, idrott, utbildning och forskning.

## Vad driver dig personligen att delta i stiftelsens arbete?

– Jag gillar idén med en sparbank där besluten fattas lokalt, och där vi kan vara med och påverka, och samtidigt stödja det lokala föreningslivet. Det

gör det ju lite speciellt – att vinsten stannar här i bygden.

## Brinner du för något särskilt område, som du gärna skulle se att stiftelsen stödjer?

– Idrotten så klart, eftersom jag själv är väldigt idrottsintresserad, men jag hoppas även på projekt där man kan binda samman de olika grenarna, som till exempel kultur och näringsliv, så att många får nytta av pengarna.





# Liv och rörelse i Brantestad

Det var länge sedan de sista skolklasserna lämnade den gamla skolan i Brantestad. Men det betyder inte att den står öde och tom. Nej, i Brantestad Intresseförenings lokal sjuder det av liv och rörelse.

– Vi har minst en aktivitet varje månad och det brukar komma omkring 50 personer varje gång. När vi har serverat raggmunk har det kommit mellan 70 och 100 och det är ju jättekul, säger Els-Mari Heelge, ordförande i Brantestad Intresseförening, som håller till i den gamla skolan.

Ett annat populärt arrangemang är Oxlunken, som är en motionsdag som hålls i slutet av augusti. Ett par hundra personer deltar, och det finns flera olika sträckor man kan gå. Meningen är att alla ska kunna vara med.

– Det finns rundor som passar även barnvagnar och rullatorer, säger Els-Mari.

Många har kanske sett skylten ”Naturrunda” längs väg 40 vid Brantestad. Nästa gång är det kanske dags att svänga in? Brantestad Naturrunda, som Intresseföreningen håller i ordning, är ungefär en mil lång och har flera rastplatser längs vägen.

– Det är en helt fantastisk runda med många olika naturtyper och mycket att se längs vägen.



Foto: Vimmerby Tidning

Els-Mari Heelge och hennes vänner i Brantestads Intresseförening tors testat nya aktiviteter tack vare det värdefulla stödet från Sparbanksstiftelsen i Vimmerby.

Föreningen har fått bidrag från Sparbanksstiftelsen Vimmerby för att trycka upp broschyrer med en karta i för dem som går rundan. De har även fått bidrag till annonsering inför Oxlunken och till utsmyckning av föreningslokalen.

– Det här stödet gör ju att vi tors ge oss på och testa nya aktiviteter, säger Els-Mari Heelge.

Brantestad Intresseförening har cirka 160 medlemmar, många är så klart Brantestadbor, men man har även gamla elever från Brantestad skola bland medlemmarna.

## Rumskulladagen – en rolig dag för alla

En rolig dag för alla i bygden. Det är målet för Rumskulladagen som går av stapeln sista helgen i juli varje år. Och årets fest blev större än någonsin.

Hästs skjuts, veteranfordon, skådespelare som minglade runt bland besökarna, bakluckeloppis med mera. Artister som The Hwllagers, som spelar irländsk folkmusik, trubaduren Fredrik ”Frallan” Jonsson och Vimmerby Dragspelsklubb. Ja, årets Rumskulladag var verkligen fullspäckad.

Men tro inte att den kostade skjortan för det, entrén var 20 kronor för vuxna och gratis för barn.

– Vårt mål är att alla ska kunna komma, oavsett hur man har det ekonomiskt. Nu kunde en familj få en heldag för 40 kronor, säger Peter Fjällgård, en av arrangörerna.

Rumskulladagen, som är ett samarrangemang av föreningarna i Rumskulla, har blivit något av en hemvändardag, med drygt 500 vuxna besökare och ett stort antal barn. Många Rumskullabor var så klart på plats, men även folk från Vimmerby och Hultsfred.

– Vi hade till och med en mor och dotter som åkte fram och tillbaka från Stockholm över dagen, säger Peter Fjällgård.

I år var tredje året som Rumskulladagen

arrangerades, och i år fick man bidrag från Sparbanksstiftelsen Vimmerby.

– Det gör ju att man tors ha fler aktiviteter, utan bidraget hade varit tvungna att ta lite betalt här och där, säger Peter Fjällgård.

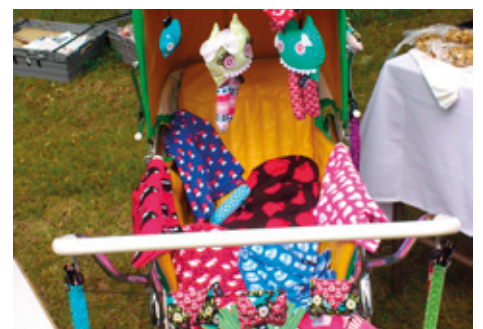
Årets Rumskulladag gick runt ekonomiskt, och överskottet har förts över till nästa års evenemang.

– Vi är i gång och planerar redan nu, säger Peter Fjällgård.

Under dagen samlades även kollekt och frivilliga bidrag in, och behållningen gick till Barncancerfonden.



► **DÄRFÖR FICK FÖRENINGARNA BIDRAG:** Stiftelsen ser positivt på aktiviteter som bidrar till en levande och aktiv landsbygd.



## Våra direktnummer

**VD**  
Carina Rydholm 795 02

**Chef Privatmarknad**  
Britt-Marie Josefsson 795 07

**Privatrådgivare** hjälper dig med mer komplexa frågor kring din ekonomi.

Ann-Chatrine Blidfors 795 16  
Pär Gustafsson 795 21  
Helena Ingström 795 15  
Marita Johansson 795 20

**Rådgivare** hjälper dig med alla frågor gällande vardagsekonomi och banktjänster.

Carolina Davidsson 795 11  
Jutta Bieberbach 795 10  
Anita Böris 795 13

**Rådgivare bolån**  
Annika Åstrandh 795 14  
Marie Hjelte 795 18

**Företagsansvarig**  
Ulf Karlsson 795 19

**Företagsrådgivare** bistår företag med finansiell rådgivning.  
Marianne Gunnarsson 795 08  
Anders Leufvén 795 22  
Susanne Emilsson 795 12

**Kundstöd Företag** bistår företagsrådgivaren.  
Gunilla Karlsson 795 06

**Pension och placering**  
Mikael Gunnarsson 795 17  
Carin Nilsson 795 41

**Kreditchef Privat/Säkerhet**  
Jan-Erik Svensson 795 23

**Marknadsansvarig**  
Torben Svensson 795 42

## Våra öppettider

Måndagar och Torsdagar  
kl. 10.00–17.30.

Tisdagar, Onsdagar och  
Fredagar  
kl. 10.00–15.00

**Vimmerby Sparbank**  
Box 103, 598 22 VIMMERBY  
Besöksadress - Sevedegatan 37  
Tel: 0492-795 00 Fax: 0492-795 49

**Internet & e-post**  
www.vimmerbysparbank.se  
info@vimmerbysparbank.se



## Föreningar kan hyra betalterminal

Nu finns möjligheten för föreningar att korttidshyra en mobil betalterminal av oss vid evenemang. Betalning med kontanter är en säkerhetsrisk som ni kan undvika genom att hyra en betalterminal. Ni slipper hantera dagskassar i sedlar och mynt. Många har dessutom vant sig av med att ha kontanter i plånboken och betalar allt med kort. Som en service till dessa och som ett sätt att öka er merförsäljning vid evenemanget är betalterminalen lösningen.

Kontakta Gunilla Karlsson om din förening är intresserad av att hyra betalterminalen av oss.

gunilla.karlsson@vimmerbysparbank.se

# Obs!

## Byt ut dina gamla sedlar innan 2014

Har du 50-eller 1000-kronors sedlar som saknar folieband i kanten så blir de ogiltiga efter årsskiftet. Vi växlar in dem eller sätter in dem på ditt konto fram till årsskiftet. Det gäller för dig som är kund i Vimmerby Sparbank och har dina samlade banktjänster hos oss. Du som inte är kund hos oss kan lösa in dem hos Sveriges Riksbank mot en avgift på 100 kronor.

Du hittar information om tillvägagångssättet på [www.riksbank.se](http://www.riksbank.se).



## Euro i bankomaten – valuta på nätet

Numera beställer du din resevaluta på vår hemsida och hämtar den hos ditt postombud. Vi kan inte längre hantera valuta då vår samarbetspartner har tagit bort valutadepån och datasystemet som krävs. Men det är smidigt att beställa från nätet när man har vant sig och tillgången till olika valutor är större. Tänk på att vara ute i god tid. Det tar mellan tre och sju helgfria bankdagar

att få valutan du har beställt. Du hittar mer information på [www.vimmerbysparbank.se](http://www.vimmerbysparbank.se) under fliken räntor, priser och kurser.

Behöver du Euro kan du direkt ta ut det i bankomaten mot Sevedegatan.